

PROGRAMA DEL CURSO

I. Identificación General

Nombre: Introducción al Seguro General y de Vida

Destinatarios: Toda persona que tenga interés en iniciarse en las prácticas aseguradoras ya sea como profesional de Compañías, Corredores de Seguros, Liquidadores de Seguros, consumidores en general y todo aquel que tenga inquietud en formalizar conocimientos adquiridos sólo por la práctica.

II. Objetivo General

Al término del curso, el participante será capaz de comprender los elementos característicos y la finalidad del contrato de seguro, referentes a los procesos de venta, suscripción y liquidación, así como actores que intervienen en el mercado asegurado sus características y funciones.

III. Desarrollo

Objetivos Específicos	Contenidos
Identificar los aspectos relevantes en el contrato de seguros para la correcta suscripción y liquidación del seguro.	Unidad I: El origen del Contrato de Seguro <ul style="list-style-type: none"> - Origen y Fundamentos del Seguro y Mercado Asegurador <ul style="list-style-type: none"> - Historia - Concepto de Riesgo y Probabilidad - Administración del Riesgo - El Mercado Asegurador - El Contrato del Seguro <ul style="list-style-type: none"> - Concepto - Requisitos Esenciales - Principios del Seguro - Características Jurídicas del Contrato de Seguro - Los Sujetos del Contrato de Seguro - Normas que Regulan el Contrato de Seguro

<p>Comprender la importancia de una correcta administración del riesgo en la suscripción de una póliza de seguros.</p>	<p>Unidad II: El Riesgo en el Contrato del Seguro</p> <ul style="list-style-type: none"> - Concepto de Riesgo. - Definición y Clasificación Legal. - Requisitos Técnicos del Riesgo Asegurable. - Requisitos Jurídicos del Riesgo Asegurable. - Cuando el Riesgo corresponde al Asegurador. - Obligaciones del Asegurado y Asegurador Respecto al Riesgo.
<p>Relacionar los conceptos de seguros en la correcta celebración de un contrato de seguros.</p>	<p>Unidad III: Conceptos de Seguros</p> <ul style="list-style-type: none"> - El Objeto en el Contrato del Seguro <ul style="list-style-type: none"> - Requisitos del Objeto de Seguro - Objetos no Asegurables. Casos Especiales - La Prima del Seguro <ul style="list-style-type: none"> - Concepto - Obligación del Pago de Prima - Cálculo de Prima - Reservas Técnicas de Primas - La Celebración y Término del Contrato de Seguro <ul style="list-style-type: none"> - Celebración y Prueba - Propuesta y Cotización - Contenido de la Póliza - Formas de Contratar un Seguro - Menciones de la Póliza - Oferta de Aseguramiento - Corredores de Seguros
<p>Relacionar la importancia del reaseguro con la estabilidad de la cartera de seguros de una compañía.</p>	<p>Unidad IV: El Reaseguro</p> <ul style="list-style-type: none"> - Concepto - Regulación - Tratados de Reaseguro
<p>Comprender la administración y gestión del siniestro, de acuerdo a las etapas de resolución, según el contrato de seguros y las políticas de liquidación.</p>	<p>Unidad V: Efectos del Contrato de Seguros</p> <ul style="list-style-type: none"> - Obligaciones del Contratante y del Asegurado - Obligaciones del Asegurador - Obligación de Indemnizar: Requisitos Copulativos - Regulación de la Indemnización - Elementos para el Cálculo de la Indemnización - Formas de Indemnizar - Los Liquidadores de Seguros
<p>Relacionar los aspectos principales de una póliza de seguros con distintos riesgos de seguros generales.</p>	<p>Unidad VI: Conceptos Básicos en Seguros Generales</p> <ul style="list-style-type: none"> - Seguro de Vehículos Motorizados - Seguro de Incendio - Seguros de Responsabilidad Civil y Garantía - Seguro de Transporte

	<ul style="list-style-type: none"> - Seguro de Robo y Cristales - Seguro de Todo Riesgo en Construcción - Seguro de Paralización y Pérdida de Beneficios - Seguro de Accidente Personales
<p>Describir los principales aspectos de un seguro de vida, tanto en el ámbito de las coberturas y los beneficios como en los procesos de suscripción.</p>	<p>Unidad VII: Seguros de Vida</p> <ul style="list-style-type: none"> - Generalidades - Conceptos Básicos Seguros de Vida - Tipos de Seguros de vida - Seguros Sin valores garantizados - Seguros de Protección y Ahorro, Con valores garantizados. - Seguros con Cuenta Única de Inversión - Coberturas adicionales - Seguros con Ahorro Previsional Voluntario - Suscripción en Seguros de Vida

IV. Orientaciones metodológicas

Se realizarán exposiciones del profesor sobre las distinciones teóricas y prácticas de los contenidos del curso. Por su parte, los alumnos realizarán debates grupales y/o estudios de casos sobre los temas expuestos por el docente.

El alumno logrará los aprendizajes esperados a través de clases expositivas en la que el docente, mediante exposición dialogada y preguntas intercaladas, desarrollará los tópicos con el apoyo de material impreso y visual, planteando situaciones de análisis de casos prácticos de manera individual y grupal.

El profesor por su parte creará dinámica de participación y aprendizaje constructivo, así como experiencias que permitan la extrapolación a las situaciones cotidianas de los Seguros Generales y de Vida.

Es importante destacar que el rol del docente, durante el desarrollo del curso será de tutor y facilitador del trabajo individual y grupal, asegurando que los contenidos se pongan en acción y se generen aprendizajes significativos en los alumnos, vinculados a su desarrollo en el campo laboral.