

# Estrategias de Reaseguro y su Aplicación

## Objetivo General:

Al término del curso el alumno será capaz de aplicar los principios, servicios, terminología, estructura funcional y los aspectos jurídicos del reaseguro, con el fin de interpretar y administrar los contratos, aplicando la normativa vigente y los elementos establecidos en la relación contractual.

## Objetivos Específicos:

- Identificar los fundamentos y mecanismos alternativos del reaseguro
- Interpretar la normativa y reconocer los mecanismos de actualización.
- Comprender el Mercado de reaseguro
- Distinguir los diferentes tipos de Instituciones
- Operar diversos contratos de Reaseguro y sus contenidos.
- Aplicar elementos de contratos proporcionales, no proporcionales y facultativos
- Aplicar conceptos y TAX.

## Público Objetivo:

Personal relacionado a las áreas de Reaseguros, Suscripción o Áreas Técnicas, de Compañías de Seguros, Compañías de Reaseguro, Corredores de Reaseguro, Corredores de Seguro, Comisión para el Mercado Financiero, Asociación de Aseguradores, Liquidadores de Seguros o aquellas Instituciones que cuenten con Departamentos de Seguros.

**Cantidad de Horas:** 40 horas cronológicas

## Programa del Curso:

### Módulo 1: El Reaseguro

- Concepto de Reaseguro
- Servicios que provee el Reaseguro
- Principios que fundamentan la relación
- Relación con mecanismos alternativos

## Módulo 2: Normativa Vigente

- Aspectos Jurídicos de la actividad del Reaseguradora
- Aspectos jurídicos de los Contratos de Reaseguro.
- Normativa vigente

## Módulo 3: Estructura y Localización

- Mercado Londres
- Reaseguradores locales y regionales
- Composición de intervinientes

## Módulo 4: Definición y Selección

- Elementos por considerar en la selección
- Tipo de Institución

## Módulo 5: Cómo Opera el Reaseguro

- Estructura Funcional del Reaseguro, clases y tipos de mecanismos
- Procesos de negociación, cotización, costos, cierre-formalización.
- Elementos que definen la relación de Reaseguros

## Módulo 6: Contratos

- Contratos Proporcionales,
- Contratos No Proporcionales y Facultativos.
- Primas de reaseguro/ Grossing Up.
- Cesiones
- Ajustes de primas contratos

## Módulo 7: Bases de Responsabilidad y Tax

- Aplicación base de responsabilidad de contratos en Siniestros.
- TAX reaseguro

## Orientaciones Metodológicas:

Se realizarán exposiciones del profesor sobre las distinciones teóricas y prácticas de los contenidos del curso. Por su parte, los alumnos plantearán preguntas por los temas expuestos y vinculados a sus actividades laborales y/o en relación con el mejor entendimiento o profundización de cada tema dirigido por el docente.

En el desarrollo de sus respectivos casos, el grupo y cada uno de sus integrantes, deberá poner en acción los conocimientos y herramientas prácticas asimiladas en el curso y los conocimientos que cada uno trae de su experiencia laboral.

Se entregará material para desarrollar laboratorios conforme a todos los temas expuestos por el docente. Se intercambiarán experiencias de ejercitación, primero individuales y luego grupales.

## Requisitos de Aprobación:

- El programa se aprueba con calificación igual o superior a nota 4 en escala de 1 a 7
- Asistencia superior al 75%

Calificaciones y su ponderación:

- 40% evaluaciones parciales
- 30% presentación final de caso práctico
- 20% prueba final.
- 10% participación en clases